

## 宋记香辣蟹全流程截流,影响消费每一个节点

◆ 所属行业:餐饮

♦ 执行时间: 2017.04.01-06.30

**◆ 执行范围**:上海

**◆ 参选类别**:大数据营销类



増 曝光

提升品牌在淡季的曝光量与PV

如何通过美团点评, 提升春夏淡季的生意?

项目执行期(2017.04.01-06.30)春夏两季 为宋记香辣蟹的淡季,一方面春节蟹的产量低, 另一方夏季吃川菜的用户较少。 塑品牌

提升品牌在川菜品类的知名度

提 业绩

提升门店的线上客流,刺激消费者到店消费



## 媒介策略

利用大数据和技术,在消费者的无需求阶段、需求萌生阶段和决策阶段, 全流程截流用户注意力,不断强化品牌记忆,从而影响消费决策



PUSH广告:精准推送

基于大数据,对品牌进行精准投放,唤醒欲望。



搜索位广告:提高排名

让品牌抢占前几屏,成功截流获客,在搜索为宋记带来流量强曝光,大幅提升门店浏览量。



推荐位广告:打造明星店铺

基于用于兴趣和消费行为,进行品牌推荐,让潜在需求转为实际行动。



信息刺激,引起注意

搜索时, 信息抢位, 截流获客

权威推荐,刺激转化







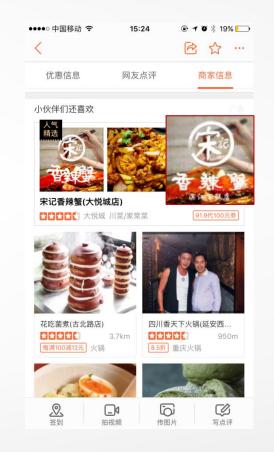


## 投放展示



搜索抢位,成功占据商圈第一位,收割海量注意力。





推荐位广告,锁定在川菜、海鲜(蟹)品类的粉丝用户,兴趣推荐,打造明星店铺



PUSH广告,大数据精准投放,在用户前曝光品牌信息, 激发对宋记的兴趣。



## 在消费每个节点发声,截流每一种可能,助力生意提升





驻足商场,面对上百家餐厅,川湘粤徽菜,一时迷茫。于是决定选一家排名靠前的。一眼看到*位列第一的宋记香辣蟹(搜索抢位获得)*,便做出了决定。



想吃蟹,却不知道吃哪家?担心口味不对,毁了心情。查看大众点评时, 看到*宋记被点评推荐,还是家明星店铺*,川味的,我喜欢。

本次投放,不仅让宋记在用户面前强曝光,曝光达740万+次,点击11万+次,而且刺激用户到店消费,销售预计达成33万+元

实现了品牌和用户的双赢,让宋记排名打浦桥、大悦城等3个商圈第一,用户的味蕾也得到了满足。



曝光 **7,444,030**次

其中PUSH曝光146,374次 搜索位广告曝光4,285,810次

同比增长3倍

点击 113,149次 同比增长4倍

击点

交易 **333,720**元

ROI为1:2.4

交易

打浦桥、大悦城等 3个商圈 排名第一

品牌

曝光

曝光全流程裂变,品牌迅速拉升占据商圈第一,成功带动业绩增长